



PRANG Nihayly

Formations

● 2022-2025 | IUT de SAINT -ETIENNE

Diplôme préparé : BUT Techniques de Commercialisation

Spécialisée : Business International (Achat et Vente)

● 2016 - 2022 | Tezenas du Montcel

Bac Sciences, Technologies du Management et de la Gestion

Spécialisée : Marketing (mention BIEN)

Expériences professionnelles

ALTERNANTE ASSISTANTE ACHAT | INNO-B

Faire l'étude du marché et la prospection

Négocier et gérer la bonne relation avec les fournisseurs asiatiques

Gestion du flux de la marchandise

STAGIAIRE ASSISTANTE MARKETING EN B2B | FRANCE INVENDUS

Chargée le projet du développement à l'international :

Faire diagnostic externe/interne à l'export dans le pôle textile

Mettre en place la prospection avec le commercial en anglais

Identifier les FCS et axes d'amélioration de l'entreprise

Rédiger le rapport d'étude et présenter le projet à l'équipe

STAGIAIRE CONSEILLÈRE DE VENTE | TAPE-À-L'ŒIL

Accueil et conseil des clients

Faire le pliage et le cintrage des vêtements

Faire le réassort et l'étiquetage des prix

Faire la mise en rayon des vêtements et accessoires (plan merchandising)

Job Etudiant

VENDEUSE JEUX OLYMPIQUES | LEGENDS

Vendre des produits et encaisser

Communiquer en anglais et en français

VENDEUSE COUPE DU MONDE DE RUGBY | FANAVENUE

Vendre les produits et gérer la gestion de stock

Installer des produits dans les boutiques (plan merchandising)

Utiliser de l'anglais, française et cambodgien

RÉCEPTIONNISTE | UNIVERSITÉ IUT DE SAINT ETIENNE

Accueillir les partenaires étrangers de l'université

Les guider au sein de l'IUT

Communiquer exclusivement en anglais

CONSEILLÈRE DE VENTE | TAPE-À-L'ŒIL

Encaisser les paiements et fidéliser les clients

Conseils personnalisés et créer des contenus sur le réseau de l'entreprise

Contact

 22 ans

 +33 (0)7 66 64 09 44

 nihaylyprang.cf@gmail.com

 Saint-Etienne 42, France

 [Site portfolio](#)

Compétences

Spécifiques

- Faire l'étude prix et de marché
- Sélectionner les marchés appropriés à l'étranger
- Déterminer la stratégie marketing
- Réaliser les OAV
- Identifier les prospects potentiels
- Mettre en place de la prospection

Informatiques

- Pack Office
(Word/Excel/Powerpoint/Outlook)
- Visuels, Schémas et planning
(Canva/Mindview/WIX)
- Montage vidéo (CapCut)

Langues

	Cambodgien	
	Française	
	Anglais	
	Espagnol	

Centre d'intérêts

-  Voyager
-  Cuisiner
-  Peindre



PRANG Nihayly

Education

2022 - 2025 | IUT of SAINT -ETIENNE

Bachelor's Degree in International Business
(Sales & purchasing)

2016 - 2022 | Tezenas du Montcel

Science Technology and Management's certification
"Grade B"

Professional experiences

PURCHASING ASSISTANT INTERN | INNO-B

Conduct market research and prospecting
Negociate and ensure a good relationships with Asian suppliers
Manage the flow of goods

MARKETING ASSISTANT INTERN | FRANCE INVENDUS (NOZ)

International development project :

Carry out external/internal diagnostics for export
Set up prospecting with the sales representative
Identify the company's key success factors
Write the study report and present the project to the team

SALESWOMAN INTERN | TAPE-À-L'ŒIL

Welcoming and advising customers
Folding and hanging clothes
Restocking and labeling prices
Stocking clothing and accessories (merchandising plan)

Part-Time jobs

SALESPERSON DURING OLYMPICS GAMES | LEGENDS

Display and Sell products
Communicate in English and French

SALESPERSON DURING RUGBY WORLD CUP | FANAVENUE

Sell products and inventory management oversight
Installation of products in stores (merchandising plan)
Communications in English, French, and Cambodian

RECEPTIONIST | UNIVERSITY IUT OF SAINT-ETIENNE

Welcoming the university's foreign partners
Guiding them within IUT
Communication exclusively in English

CASHIER | TAPE-À-L'ŒIL

Collect payments and build customer loyalty
Personalized advice
Create content and publish it on the company network

Contact

- 22 ans
- +33 (0)7 66 64 09 44
- nihaylyprang.cf@gmail.com
- Saint-Etienne 42, France
- [Site portfolio](#)

Skills

Keys skills

- Adaptability
- Critical thinking and curiosity
- Organized

Specific skills

- Carry out an export/import diagnosis
- Select appropriate markets abroad
- Drive marketing activities
- Prospect

Computer Skills

- Pack Office
- Visuals, diagrams and planning (Canva/Mindview/Worldpress)
- Video editing (CapCut)

Languages

	Cambodian	
	French	
	English	
	Spanish	

Interests

- Traveling
- Cooking
- Painting